



Tu propio **bufete de abogados y financieros**

Seleccionamos socios que sumen.
Aprovecha tu oportunidad.



Steve Jobs dijo una vez:

“Si tú no trabajas por tus sueños,
alguien te contratará para que
trabajes por los suyos”

así que...

haz realidad el tuyo con nosotros.

En estas páginas, nos gustaría presentarnos para valorar si hacemos un buen match.

Nuestro objetivo es conectar con socios que quieran compartir nuestro camino hacia el éxito.

Vamos a hablar de muchos temas:

02. El sueño de un visionario

Esta es la historia del hombre que está revolucionando el mundo del Derecho

03. Qué nos define...

Ventajas de formar parte de nuestra empresa

05. Un éxito compartido al 50 %

Una relación que hace honor al sentido de la justicia

06. Ahora es el momento

Decídetes

08. Esto es lo que esperamos de ti

Socio, ¡toma nota!

10. Hablemos de dinero...

Tu inversión en tu propio bufete de abogados

12. Nuestros socios cuentan su historia

Nuestros socios son los mejores para explicar cómo es trabajar con AJG

13. Un proceso de 8 pasos

Conviértete en nuestro socio en 8 sencillos pasos

15. Estamos aquí

“El Éxito suele ser el resultado de hacer las cosas de forma diferente al resto”

El abogado y empresario Javier López está revolucionando el mundo del Derecho, al cambiar radicalmente la manera de ejercer la abogacía.

Se dio cuenta de que los abogados ocupaban oficinas situadas en las plantas altas de los edificios y los bajó a locales comerciales a pie de calle, aplicó **técnicas empresariales** a la gestión de los despachos y puso en marcha **campañas de marketing** para captar a sus clientes.

Y funcionó. **Logró el Éxito con Área Jurídica Global**®, la mayor red de despachos de abogados y financieros de España.



Javier López está convencido de que es posible lograr el Éxito, haciendo las cosas de otra manera, con esfuerzo, habilidad y determinación.

El secreto de su Éxito es su extraordinaria capacidad de **observación del Mercado y la anticipación a la competencia**.

Así fue como se adelantó al resto de bufetes de abogados cuando presentó el **primer concurso de acreedores de persona físicas en España**, tan pronto entró en vigor la ley de La Segunda Oportunidad, en 2015. Y, desde entonces, ha asesorado a más de **15.000 clientes**.

Javier López es un empresario comprometido y entre sus actividades de mecenazgo, **patrocina al Real Club Deportivo Espanyol**, de la primera división femenina, **y preside una Cátedra en la Universidad Autónoma de Barcelona**, para la promoción del estudio y la difusión de los derechos del deudor

Qué nos define...



Líder en defensa del deudor

Área Jurídica Global ® es la **mayor red de despachos de abogados y financieros de España.**

Presentó el primer concurso de acreedores de persona física que se acogió a la Ley de la Segunda Oportunidad (LSO), aprobada en 2015.

Desde entonces, Área Jurídica Global ® ha tramitado más de **15.000 solicitudes de la Ley de la Segunda Oportunidad (LSO), de las 96.000 que se han presentado en toda España.**

Y ha **cancelado más de 1.000.000.000€** en deudas a clientes

Un equipo en el que confiar

Área Jurídica Global ® ofrece los servicios de un equipo de abogados y financieros.

Abogados especializados en todas las áreas del Derecho (civil, mercantil, penal, administrativo) y financieros expertos en operaciones de M&A, consultoría corporativa, financiación de inversiones y refinanciación de deudas.

Los departamentos de Marketing, Call Center, Consultoría, Tramitación, Atención al Cliente y Control de Calidad dan soporte a los socios y se aseguran de que los clientes tengan una experiencia satisfactoria.



Modelo de negocio rentable

Despacho legal pionero en incorporar **criterios empresariales en su gestión, locales a pie de calle** y estrategias de **marketing digital**, para la captación de sus clientes.

Fieles al **Inbound Marketing** que, a diferencia del marketing tradicional que interrumpe y publicita, se centra en atraer voluntariamente a los usuarios. Utiliza el sistema **Flywheel**, que convierte al cliente en el mejor referente, gracias a una experiencia satisfactoria.

Área Jurídica Global ® ha desarrollado un modelo de negocio muy rentable.



Presencia en instituciones

Área Jurídica Global ® está presente en numerosos eventos multitudinarios, como el **Estadio del Real Club Deportivo Espanyol, los Premios Onda o el World Token Congress 2024.**

En mayo de 2024, el Presidente de Área Jurídica Global®, Javier López, y el Rector de la Universitat Autònoma de Barcelona (UAB), Javier Lafuente, oficializaron **la creación de la primera cátedra universitaria de Defensa de los Derechos del Deudor.**

Entre sus funciones, la nueva Cátedra, promoverá la difusión de los derechos del deudor, mediante la celebración de un **Congreso Internacional anual**, la formación de especialistas y la promoción de estudios de investigación y doctorado.

Un éxito compartido al 50%

En **Área Jurídica Global ®** creemos en el trabajo bien hecho.

Nuestro Éxito se debe a un **gran equipo de profesionales**, apasionados por su trabajo, que está siempre al día de las últimas novedades legislativas, y a una comunicación cercana con los usuarios. Y queremos compartirlo contigo al 50 %.

**Somos un bufete de abogados y financieros profesional y ambicioso, pero accesible.
Hablamos claro con nuestros socios y clientes.**

Estas son las **herramientas** que te proporcionamos para garantizar juntos el Éxito de nuestro negocio:

Departamento jurídico

Nuestros abogados asesoran, redactan demandas y recursos, acuden a juicio y proporcionan el mejor servicio legal posible en cualquier especialidad del Derecho.

Departamento concursal

Tramitamos las demandas de los concursos de acreedores de empresas y las solicitudes de la Ley de la Segunda Oportunidad, que es nuestro "core business".

Estrategia de marketing

Desde nuestro despacho, te enviamos leads y te enseñamos a cerrar las ventas con tus clientes.

Tenemos una red de más de 100 sitios web para que tus potenciales clientes conecten contigo, mediante nuestra estrategia SEO. Diseñamos una campaña SEM específica para la apertura de tu local en tu zona.

Contact Center

Nuestro Contact Center colabora con tu despacho para contactar con tus potenciales clientes y programar reuniones en tu agenda.

Atención al Cliente

El equipo de Atención al Cliente responde a las consultas de tus clientes, en el número gratuito 900 90 77 54, o a través de nuestra APP.

CRM y APP

Tu despacho tendrá acceso a nuestro CRM, lo que te permitirá utilizar un canal compartido para contactar con el cliente y con nuestro equipo, de manera integrada y eficiente.

Además, tus clientes podrán descargarse una APP, desde la que podrán consultar directamente sus expedientes.

Formación inicial

Antes de abrir, te formamos en nuestro despacho, con más de 40 horas presenciales y ON LINE.

Formación permanente

Después de abrir, continuaremos formándote para mantenerte al día de las novedades que se produzcan en nuestro sector.

Negocio llave en mano

Te acompañamos desde el principio, con la elección de la zona de exclusiva, la búsqueda del local y su acondicionamiento. Y diseñamos tu campaña de marketing local.

Seguimiento

Nuestro departamento de Atención al socio mantendrá un contacto permanente contigo, para ayudarte a crecer con nosotros.

Ahora es el momento

Tenemos un **negocio y es exitoso**.

No hay ningún secreto más que descubrir, te hemos explicado nuestra situación actual y cómo hemos llegado hasta aquí, utilizando las estrategias que te hemos contado. Ahora ,te daremos los **números** para que aún lo tengas más claro.

Mercado en crecimiento

Según el Informe Anual del Consejo General del Poder Judicial, en **2023, 36.996 personas se acogieron en España a la Ley de la Segunda Oportunidad (LSO)**. En 2024, durante la primera mitad del año, se han presentado 25.468 LSO y se espera que se superen las **50.000 LSO**.

Además, este altísimo crecimiento continuará durante los próximos años hasta igualarnos a los países de nuestro entorno, ya que, en España, desde la aprobación de la Ley de la Segunda Oportunidad, en 2015, **solamente 96.000 personas** se han acogido a ella, mientras que en Alemania la han solicitado 431.000 personas, en Francia, 1.086.640, y en Italia, 1.382.000.

En últimos 5 años, los concursos de personas físicas que se presentaron en España **han aumentado en un 1.000%** y el ritmo de estas demandas crece con una **tasa interanual del 40%**.

Para hacer un cálculo equivalente sobre cuántas demandas concursales podríamos llegar a tramitar en España, hemos tenido en cuenta la media de las presentadas anualmente en otros países de la UE.

En nuestro caso, siendo conservadores, tomamos como referencia la cifra más baja, la de Alemania (431.000 demandas), que representa el 0,5% de su población (84.080.000 habitantes). En España, el 0,5% de 48.797.875 habitantes supondría 243.989 demandas concursales.

Oportunidad económica

Aunque somos un despacho global y ofrecemos todos los servicios jurídicos y financieros, hemos hecho los números en base a las ganancias obtenidas por la tramitación de LSO.

Teniendo en cuenta que el importe de una LSO varía, dependiendo de la cuantía de las deudas, y que la mayoría están entre 4.000€ y 7.000€, obtenemos una media de 5.500€. Si multiplicamos esta cifra por el número de 244.000 demandas potenciales anuales, el valor del mercado de procedimientos concursales de personas físicas en España es de **1.342.000.000€ al año**.

Necesidad social

Existe una situación de desigualdad entre las partes: el deudor y sus acreedores. En general, **el deudor desconoce sus derechos**, mientras que los acreedores contratan bufetes especializados en el recobro de sus deudas. Pocos abogados tienen experiencia en la Ley de la Segunda Oportunidad y no siempre conocen a fondo los aspectos financieros del problema y las posibles soluciones. Por esta razón, cada vez más clientes confían en nuestro equipo de profesionales para que les ayuden a resolver su situación económica y legal.



Área Jurídica Global ® es un bufete de abogados y financieros que, además de Ley de la Segunda Oportunidad, ofrece soluciones jurídicas en **todas las áreas del Derecho**

96.000 personas
han solicitado una LSO

En los últimos 5 años,
aumentaron un **1.000%**

Mercado potencial de
244.000 solicitudes
y un valor estimado de
1.342.000.000€

Esto es lo que esperamos de ti

Nuestro equipo de directores asociados dedica tiempo y pasión a la atención al cliente, conocen y ofrecen nuestra carta de servicios, gestionan su despacho y **representan a una firma reconocida todos los días del año.**

Sin embargo, por encima de todas estas habilidades, nuestros socios son **buenos profesionales que tratan a los clientes con empatía**, desde un punto de vista humano.

En **Área Jurídica Global**® seleccionamos socios que compartan nuestros valores. Profesionales que gestionen con éxito sus casos y fomenten el crecimiento de su propio equipo. Abogados y financieros que quieran crecer con nosotros y asumir, con el tiempo, mayores responsabilidades en nuestro negocio.

Todo esto lo haremos juntos, de la mano y en familia. Nuestros socios tendrán, en todo momento, un seguimiento permanente y el apoyo de nuestro equipo.

Área Jurídica Global® está en un momento de máxima expansión. Queremos que nuestro equipo crezca y nos gustaría hacerlo contigo. Si crees que estás preparado, pasa a la página siguiente y verás los requisitos.



En **Área Jurídica Global**® nos encanta ayudar a nuestros clientes, resolver sus problemas legales y financieros y construir relaciones profesionales a largo plazo, con transparencia y naturalidad. Esperamos que nuestros socios vivan con el mismo **entusiasmo** su trabajo.

1**entusiasmo**

Disfrutamos estando cerca de la gente, porque la razón de ser de nuestro trabajo es resolver sus problemas. En **Área Jurídica Global**® somos positivos, extrovertidos y transmitimos **optimismo** a nuestros clientes, empleados y proveedores.

2**optimismo**

Nuestros socios deberán tener mentalidad comercial. Desde Área Jurídica Global® te formaremos en técnicas de ventas y te apoyaremos para que tu bufete sea un negocio de éxito.

3**comercial**

Abrir tu propio bufete de abogados y financieros es un gran paso. Organizar el despacho y gestionar tu plantilla son tareas que requieren un gran sentido de la **responsabilidad**. Debes ser consciente de ello y estar seguro de tu decisión. Todo el camino lo haremos juntos.

4**responsabilidad**

Ya sea en un caso menor, como en el mayor de tus retos, queremos que el socio de **Área Jurídica Global**® disfrute gestionando su propio bufete de abogados, con mentalidad práctica y resolutive. El **compromiso** es clave, ya que serás tú el modelo a seguir para tus propios empleados.

5**compromiso**

Hablemos de dinero...

Cada día, ayudamos a nuestros clientes a cancelar sus deudas y nos gusta hacerlo de forma clara y concisa. Contigo, haremos lo mismo. Sabemos que estas son las cifras que te interesan.

Inversión inicial

19.500€

Canon de adhesión

Comprende...

- a) Formación inicial
- b) Transmisión del "Know How"
- c) Acceso al **CRM** y a los servicios jurídicos y financieros de **Área Jurídica Global®**
- d) Teléfonos (móvil y 900) y email de empresa
- e) Campaña de marketing:
 - Apertura del perfil de empresa en Google (**Google Business Profile**)
 - Web personalizada
 - Diseños de rotulación y decoración del local
 - Campañas en **META** y **ADS**
 - **Pack de merchandising**

12.000€*

Otros gastos (aproximados):

Comprende...

- a) Fianza del local (2.600€)
- b) Gastos de acondicionamiento (10.000€)

*Dependiendo del tamaño y la renta del local

Hipótesis de Resultados

Ingresos

Durante el primer año...

Ingresos por LSO: 264.000€*

*Ingresos correspondientes al 50% del socio, si se firman 2 LSO a la semana, a un precio medio de 5.500€

Otros ingresos: 66.000€*

*El resto de los asuntos civiles, penales, mercantiles y Administrativos suelen ser el 20% del total de ingresos

Tras el primer año...

Suponemos que los ingresos aumentan el 10% el segundo año, el 20% el tercero, el 35% el cuarto, y el 50% el quinto

Gastos

Durante el primer año...

Gastos de personal: 20.640€*

*Recepcionista (SMI + SS)

Alquiler: 15.600€

Remuneración del socio director: 72.000€ Otros gastos de explotación: 38.241€*

*Incluye los gastos iniciales de canon

Tras el primer año...

Tendrás que contratar a otro consultor.

Suponemos que los gastos aumentan el 4% cada año.

perspectivas financieras a 5 años



- €	1	2	3	4	5
Ingresos	330.000 €	363.000 €	435.600 €	583.704 €	864.230 €
Gastos	146.481 €	159.920 €	165.837 €	201.518 €	209.099 €
EBITDA	183.519 €	203.080 €	269.763 €	382.186 €	655.131 €

Nuestros socios recuperan su inversión inicial el primer año y obtienen una ganancia de casi cinco veces lo invertido

*ROI (Retorno de la Inversión): 482%

$$\frac{[(EBITDA - INVERSIÓN) / INVERSIÓN] \times 100}{[(183.519€ - 31.500€) / 31.500€] \times 100}$$



Nuestros socios cuentan su historia

Víctor

Seguía al abogado y empresario Javier López en YouTube, porque me parecía una persona muy interesante, con las ideas muy claras. Cuando me enteré de que estaba seleccionando socios para abrir nuevos despachos en toda España, contacté con su equipo y cerré la apertura de 3 despachos.

Javier

Vi un podcast de Javier López y enseguida supe que eso era lo que quería hacer. Me puse en contacto con su equipo, que me trató con gran profesionalidad y cercanía, asesorándome en todo momento, hice el curso de formación y ahora estoy acondicionando el local para abrir mi propio despacho de Área Jurídica Global.

Diana

Nunca había pensado en asociarme a un proyecto ya en marcha, pero todo cambió cuando conocí el modelo de Javier López. Analicé números, estructura, soporte y visión a largo plazo. Lo que encontré fue un sistema bien organizado, con una estrategia clara y un equipo que acompaña en cada paso. No fue una decisión impulsiva, fue una decisión estudiada. Y precisamente por eso, volvería a tomarla.

Antonio

Mi contacto con el proyecto no empezó por redes, sino por recomendación directa. Me hablaron de la expansión que estaba liderando Javier López y decidí solicitar información. Desde la primera reunión entendí que no se trataba solo de abrir un despacho, sino de formar parte de una marca con dirección, método y proyección nacional. Hoy valoro especialmente el respaldo continuo y la claridad en los objetivos.

Un proceso de 8 pasos

El equipo de Área Jurídica Global® te acompañará durante todo el proceso, desde la solicitud hasta la apertura de tu despacho. Y después, continuará contigo porque formas parte de nuestra familia. Te explicaremos el negocio, los datos económicos, los contratos, las zonas de exclusividad disponibles y las características del local. Tú decides si este negocio es para ti.

Si decides unirse a Área Jurídica Global®, te formaremos y capacitaremos para dirigir tu propio despacho, diseñaremos tu primera campaña de marketing para darte a conocer en tu zona y las siguientes y pondremos a tu disposición todos nuestros servicios centrales, jurídicos, financieros, comerciales, consultores, Marketing, Call Center, Atención al Cliente, Control de calidad y Atención al Socio, para ayudarte a crecer.



Conviértete en socio, siguiendo estos pasos:

1. Infórmate

En este dossier encontrarás amplia información sobre el modelo de negocio de Área Jurídica Global ®.

2. Ponte en contacto con nosotros

Nuestro equipo responderá a tus preguntas y te comentará todas las posibilidades existentes.

3. Postúlate

Una vez presentado, recibirás documentación confidencial sobre el sistema de despachos asociado de Área Jurídica Global ®. A partir de aquí, ya puedes comenzar a trabajar en el plan de negocio. Pero recuerda que no estás solo, tu consultor está ahí para ayudarte. Puedes presentar tu solicitud en línea en: www.areajuridicaglobal.com.

4. Confirma tu interés

Una vez que hayas terminado tu análisis y obtenido la aprobación de Área Jurídica Global ® para convertirte en socio, no esperes más, firma el acuerdo de Reserva de tu zona e incorpórate a nuestra compañía.

5. Formación

Realiza el curso de formación. Sabemos que es muy intensivo y exigente, pero así somos nosotros. Al finalizar la formación inicial, estarás perfectamente capacitado para abrir tu propio despacho. Y, como socio, tendrás siempre a tu disposición una formación continua.

6. Comienza tu negocio

Busca la ubicación perfecta para tu despacho. Los consultores de Área Jurídica Global ® te ayudarán en esta tarea.

7. La meta

Acondiciona tu local, de acuerdo con nuestro manual de imagen corporativa, y selecciona a tu equipo. ¡La gran apertura está cerca!

8. Vamos

El intenso proceso de preparación concluye con la apertura de tu despacho Área Jurídica Global ® y comienza un nuevo capítulo.

¡Felicidades, ahora ya diriges tu propio despacho y formas parte oficialmente del exitoso mundo de Área Jurídica Global ®

Estamos aquí

Ya sabes cómo trabajamos, ahora queremos conocerte en persona. Este es nuestro equipo. Será un placer tener noticias tuyas pronto:



CEO y Presidente
Grupo Área Jurídica Global
Francisco Javier López



CLO
Departamento Jurídico
Cristian Moreno



CIO
Departamento Concursal
Laura Rubio



COO
Departamento de Operaciones
Ariadna López



Directora de Delegaciones
Esther López



Responsable del departamento
de Marketing
Eva Pacheco

Persona de Contacto



CPO
Esther López
633 57 87 05
esther@areajuridicaglobal.com



Oficinas Centrales

Barcelona

Avinguda Diagonal, 523,
1a planta, 08029

Madrid

Calle Maldonado
5, 1ª Planta, 28006

Bruselas

Avenue des arts 56,
Kunstlaan 1000

